

## Modernisierung herkömmlicher Vertriebswege

**Steinach/St. Gallen im Juni 2012 Durch das kostenlose E-Book „XING erfolgreich nutzen“ stellt Nabhauer Consulting Know-how für die Modernisierung herkömmlicher Vertriebswege zur Verfügung.**

Wie man XING erfolgreich für die Kontaktierung und Ansprache von potentiellen Kunden jenseits der Kaltakquise nutzen kann, das stellt Robert Nabhauer in seiner dreiteiligen E-Book-Serie „XING erfolgreich nutzen“ vor. Kernpunkt ist dabei die Modernisierung von bisherigen, teils ineffizienten Vertriebswegen.

Im ersten Teil des E-Book wird ausführlich dargestellt, wie die Anmeldung, der Login und die Mitgliedschaften in XING aufgebaut sind. Die einzelnen Bestandteile des Profils und ihre Bedeutung für erfolgreiches Netzwerken werden ebenfalls detailliert erläutert.

Im zweiten Teil von „XING erfolgreich nutzen“ werden Details zur Mitgliedersuche und der Kommunikation mit Kontakten vorgestellt. Auch hier liegt das Augenmerk darauf, wie sich über Businessnetzwerke PreSales Marketing anwenden lässt. Anhand vieler Beispiele bringt Robert Nabhauer die Bedeutung der Kommunikation mit Kontakten auf den Punkt.

Der dritte Teil des E-Book stellt die wichtigen Gruppenfunktionen und weitere Funktionen wie Best Offers und Events vor. Besonders die Gruppenarbeit steht bei Nabhauer Consulting und dem PreSales Marketing Prinzip im Vordergrund. Wichtig dabei ist, dass die Anwendung von Social Networks nur einen Baustein im gesamten PreSales Marketing Prozess darstellt – deren Anwendung sollten Vertriebler und Verkäufer allerdings entsprechend sicher beherrschen.

Für die umfassenden Möglichkeiten von XING als Business Netzwerk und den sich daraus ergebenden Kontaktmöglichkeiten liefert „XING erfolgreich nutzen“ als E-Book-Serie die Anwendungsinformationen für moderne Vertriebsanbahnung. Nabhauer Consulting stellt damit das Know-how zur Verfügung, um effektiv und langfristig intensive Kundenbindungen zu erreichen und kosteneffizient Verkäufe zu generieren.

Zu beziehen ist die E-Book-Serie über die Webseite <http://www.xing-erfolgreich-nutzen.com/>.

## **Informationen zum Unternehmen Nabenhauer Consulting:**

*Nabenhauer Consulting entstand aus der Vision von Gründer Robert Nabenhauer und beschreitet neue Wege in der Beratung. Im Fokus steht die Beratung von Unternehmen, die sich mit umfassenden Konzepten und neuen Wegen für ihren unternehmerischen Erfolg auseinander setzen wollen. Robert Nabenhauer hat sich bereits vielfach als erfolgreicher Buchautor und Unternehmer einen Namen gemacht.*

## **Kontaktinformationen allgemein:**

Nabenhauer Consulting GmbH

Geschäftsführer

Robert Nabenhauer

Weidenhofstrasse 22

CH-9323 Steinach

[info@nabenhauer-consulting.com](mailto:info@nabenhauer-consulting.com)

[www.nabenhauer-consulting.com](http://www.nabenhauer-consulting.com)

## **Kontaktinformation Presse:**

Robert Nabenhauer

[presse@nabenhauer-consulting.com](mailto:presse@nabenhauer-consulting.com)

Logo in druckfähiger Auflösung erhältlich bei Robert Nabenhauer

---

*ca. 2.540 Zeichen, Abdruck honorarfrei, Belegheft erbeten.*